|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Федеральный проект  «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства»  **ПРОГРАММА**  **обучающего вебинара «Основные аспекты и алгоритм взаимодействия товаропроизводителей с федеральными торговыми сетями»** | | |
| Фонд Центр «Мой бизнес»  г. Иркутск, ул. Рабочая, 2А/4  конференц-зал | | 24 ноября 2021г.  14:00 |
|  | | |
| **Участники:**  Субъекты малого и среднего предпринимательства, являющиеся сельскохозяйственными товаропроизводителями и производителями продукции пищевой промышленности, представители АО «Корпорация МСП», АО «МСП Банк», органов исполнительной власти, курирующих вопросы развития сельского хозяйства и сельскохозяйственной кооперации, малого и среднего предпринимательства и торговли, центра компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации и поддержки фермеров, органов местного самоуправления и другие заинтересованные лица | | |
| **I БЛОК**  **Государственная поддержка в области развития малого и среднего предпринимательства. Содействие развитию современных каналов сбыта** | | |
| 14:00- 14:10 | Открытие обучающего семинара, приветственное слово  *Заместитель министра экономического развития и промышленности Иркутской области - Иванова Анна Андреевна* | |
| 14:10-14:25 | «Организация и расширение сбыта продукции субъектов МСП, включая взаимодействие с федеральными торговыми сетями»  *Представитель АО «Корпорация «МСП»* | |
| 14:25-14:40 | «Государственная поддержка в сфере организации торговли в Иркутскойобласти» / «Государственная поддержка субъектов МСП в Иркутскойобласти»  *Директор Фонда Центр «Мой бизнес» - Окладникова Диляра Рамисовна* | |
| **II БЛОК**  **СЕССИЯ В ФОРМАТЕ SMALL-TALK**  **Взаимодействие с федеральными торговыми сетями** | | |
| 14:40- 15:00 | «Взаимодействие региональных поставщиков и Х5 Retail Group»  *Орлов Александр Юрьевич – руководитель направления по работе с государственными органами власти торговой сети «Пятерочка»*  - Особенности и перспективы работы Х5 Group, приоритетные направления взаимодействия с локальными поставщиками  - Стандарты качества и безопасности товаров. Требования к поставщикам Х5 Retail Group  - Как заключить договор с Х5 Retail Group  - Как правильно подать коммерческое предложение? Работа с порталом для поставщиков  - С каким режимом налогообложения должен работать поставщик  - Собственные торговые марки Х5 Retail Group | |
| 15:00-15:20 | «Как стать поставщиком METRO Cash & Carry»  *Представитель отдела закупок METRO Cash & Carry*  -Приоритеты развития METRO Cash&Carry.  -Стандарты качества и безопасности товаров. Требования к поставщикам METRO Cash&Carry.  -Цепочка поставок METRO, требования по доставке товаров.  -Портал для поставщиков METRO-Link.  -Собственные торговые марки METRO Cash & Carry | |
| 15:20-15:40 | «Мифы и реалии работы с каналом современной сетевой розницы»  *Бородай Максим Александрович – основатель и генеральный директор KPMB LLC, агентства по разработке стратегии работы на рынке FMCG (стратегия, работа с современными каналами сбыта, private label)* | |
| 15:40-16:00 | «Содействие развитию торговой деятельности субъектов МСП в АПК и экспорту производимой продукции с использованием возможностей ОРЦ «РосАгроМаркет»  *Представитель ООО «РусАгроМаркет-Холдинг»* | |
| 16:00-16:30 | B2B-ПЛОЩАДКА  ВОПРОСЫ-ОТВЕТЫ | |