|  |
| --- |
| Федеральный проект «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства»**ПРОГРАММА****обучающего вебинара «Основные аспекты и алгоритм взаимодействия товаропроизводителей с федеральными торговыми сетями»** |
| Фонд Центр «Мой бизнес»г. Иркутск, ул. Рабочая, 2А/4конференц-зал | 24 ноября 2021г.14:00 |
|  |
| **Участники:** Субъекты малого и среднего предпринимательства, являющиеся сельскохозяйственными товаропроизводителями и производителями продукции пищевой промышленности, представители АО «Корпорация МСП», АО «МСП Банк», органов исполнительной власти, курирующих вопросы развития сельского хозяйства и сельскохозяйственной кооперации, малого и среднего предпринимательства и торговли, центра компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации и поддержки фермеров, органов местного самоуправления и другие заинтересованные лица |
| **I БЛОК****Государственная поддержка в области развития малого и среднего предпринимательства. Содействие развитию современных каналов сбыта** |
| 14:00- 14:10 | Открытие обучающего семинара, приветственное слово*Заместитель министра экономического развития и промышленности Иркутской области - Иванова Анна Андреевна* |
| 14:10-14:25 | «Организация и расширение сбыта продукции субъектов МСП, включая взаимодействие с федеральными торговыми сетями»*Представитель АО «Корпорация «МСП»* |
| 14:25-14:40 | «Государственная поддержка в сфере организации торговли в Иркутскойобласти» / «Государственная поддержка субъектов МСП в Иркутскойобласти»*Директор Фонда Центр «Мой бизнес» - Окладникова Диляра Рамисовна* |
| **II БЛОК****СЕССИЯ В ФОРМАТЕ SMALL-TALK****Взаимодействие с федеральными торговыми сетями** |
| 14:40- 15:00 | «Взаимодействие региональных поставщиков и Х5 Retail Group»*Орлов Александр Юрьевич – руководитель направления по работе с государственными органами власти торговой сети «Пятерочка»*- Особенности и перспективы работы Х5 Group, приоритетные направления взаимодействия с локальными поставщиками- Стандарты качества и безопасности товаров. Требования к поставщикам Х5 Retail Group- Как заключить договор с Х5 Retail Group- Как правильно подать коммерческое предложение? Работа с порталом для поставщиков - С каким режимом налогообложения должен работать поставщик- Собственные торговые марки Х5 Retail Group |
| 15:00-15:20 | «Как стать поставщиком METRO Cash & Carry»*Представитель отдела закупок METRO Cash & Carry*-Приоритеты развития METRO Cash&Carry.-Стандарты качества и безопасности товаров. Требования к поставщикам METRO Cash&Carry.-Цепочка поставок METRO, требования по доставке товаров. -Портал для поставщиков METRO-Link. -Собственные торговые марки METRO Cash & Carry |
| 15:20-15:40 | «Мифы и реалии работы с каналом современной сетевой розницы»*Бородай Максим Александрович – основатель и генеральный директор KPMB LLC, агентства по разработке стратегии работы на рынке FMCG (стратегия, работа с современными каналами сбыта, private label)* |
| 15:40-16:00 | «Содействие развитию торговой деятельности субъектов МСП в АПК и экспорту производимой продукции с использованием возможностей ОРЦ «РосАгроМаркет»*Представитель ООО «РусАгроМаркет-Холдинг»* |
| 16:00-16:30 | B2B-ПЛОЩАДКА ВОПРОСЫ-ОТВЕТЫ |